

**Anslut dig
till oss och
lev ditt bästa
billiv.**

Bli ett av branschens starkaste varumärken

Som en Mekonomen Bilverkstad får du möjlighet att vara en del av marknadsledaren inom bilservice. Vårt kombinerade erbjudande med verkstad, butik och e-handel gör oss unika och ger din verkstad ett försprång på marknaden.

Vi erbjuder en smart helhetslösning som förenklar billivet - för både bilförare och verkstäder. Med ett starkt varumärke i ryggen och ett användarvänligt digitalt bokningssystem gör vi det enkelt för bilföraren att boka sitt besök. Vilket resulterar i en smidigare kundupplevelse och ökad lönsamhet för din verkstad. Våra kvalitetssäkrade verkstäder finns över hela landet och genom våra utbildningar håller vi din personal och verkstad i framkant.

Mekonomen är den självklara partnern för landets största fleetaffärer. Ledande, nationella företag väljer våra verkstäder för att sköta service och underhåll av sina fordonsparker - ett bevis på vårt starka varumärke och höga kvalitet. För dig som verkstad innebär det inte bara fler återkommande kunder, utan också en trygg och långsiktig lönsamhet.

Vi är inte bara en konkurrent till andra verkstadskedjor - vi erbjuder en komplett helhetslösning som ständigt utvecklas för att möta både dagens och framtidens behov. Hos oss får du mer än bara ett varumärke - du får en långsiktig partner som hjälper dig att växa.



Grunden till vårt starka varumärke

Mekonomens vision och affärsidé är att skapa en bilvärld där allting är mycket enklare – för bilföraren, medarbetare och verkstäder. Vi är marknadsledande genom att kunna erbjuda ett komplett och smart verkstadskoncept som kombinerar hög kvalitet, innovation och tillgänglighet.

Vårt starka varumärke och vårt koncept vilar på fem grundläggande pelare:

1

Kundorientering

Hos oss är bilföraren alltid i centrum och vi strävar efter att överträffa deras förväntningar. Bilförarna upplever att vi ser till helheten, och det gör oss till en pålitlig partner i deras billiv.

2

Flexibilitet

Vi anpassar oss kontinuerligt för att möta de föränderliga behoven hos både bilförarna och våra verkstäder. Vår förmåga att vara flexibla och tänka nytt är en viktig nyckel till vår framgång.

3

Ansvar

Vi tar ansvar för våra medarbetare, vår omvärld och våra resurser. Detta speglas i vårt engagemang för personlig utveckling, hållbarhet och kvalitetssäkring – vilket gör oss till en trygg och trovärdig partner, både internt och externt.

4

Affärsmässighet

Genom att leverera smarta, effektiva lösningar som möter marknadens krav skapar vi lönsamhet och långsiktiga affärsrelationer.

5

Kompetens

Vår expertis inom bilvård och verkstadsdrift gör att vi alltid kan erbjuda de bästa lösningarna, vilket både bilförarna och våra verkstäder kan lita på.





Verktyg för att öka din lönsamhet

Mekonomen leder utvecklingen i en bransch som förändras snabbt. Som marknadsledande aktör är vi alltid steget före, och vi säkerställer att vårt verkstadskoncept fortsätter vara det bästa på både lokal och nationell nivå. Vi ger dig tillgång till kraftfulla verktyg som gör din verksamhet mer lönsam och effektiv men framför allt enklare att driva.

Digitala verktyg

Förenkla driften av din verkstad och öka effektiviteten med våra ständigt växande digitala lösningar. Våra mobila betallosningar och digitala bokningssystem fångar upp bilförarens behov och genererar bokningar dygnet runt - helt integrerat i vårt egenutvecklade affärssystem. All information om konceptet och branschnytt hittar du dessutom via Mekonomen Bilverkstads Extranät.

Serviceavtal

Få fler återkommande kunder och långsiktig stabilitet för din verkstad genom våra serviceavtal. Dessutom helt utan extra administration då dessa tecknas digitalt. Du kan fokusera på det du gör bäst - att leverera förstklassig bilservice.

Tjänster & utrustning

Ta emot fler jobb och leverera hög kvalitet i varje service och reparation. Vi ger dig tillgång till ett brett utbud av tekniska program och diagnosutrustning som hjälper dig att hålla din verkstad på topp.

Smidiga betalningslösningar

Minska dina kostnader och få bättre kontroll över din ekonomi med våra förmånliga betalningslösningar och lägre transaktionsavgifter.

Affärsstöd

Maximera lönsamheten och öka beläggningen med stöd från din lokala Affärsutvecklare. Tillsammans skapar vi en plan för att din verkstad ska uppnå sin fulla potential.

Kompetensutveckling & teknisk support

Möt bilförarens behov och håll dig i framkant med utbildningar i allt från avancerad bilelektronik till marknadsföring och ekonomi. Vi erbjuder även teknisk support - från felsökning till hantering av testutrustning - så att du alltid har den information du behöver för att vara konkurrenskraftig och skapa nya intäktsmöjligheter.

Godkänd elbilsverkstad

Vi ger alla våra verkstäder möjlighet att bli godkända för service och reparation av el- och hybridbilar. Genom vårt kvalitetsprogram säkerställer vi att din verkstad har rätt kompetens, utrustning och rutiner för att möta den växande elbilsmarknaden.

ProMeister Business System - ett affärssystem anpassat för verkstad

Alla våra verkstäder får tillgång till ProMeister Business System - PBS. Ett skräddarsytt affärssystem som gör din administration enklare och sparar tid. Det förenklar offertberäkning, bokning, inköp, redovisning och kundkommunikation, så att du kan fokusera mer på att driva din verkstad.

Redovisningsstöd

PBS erbjuder fullt stöd för löpande redovisning och minskar ditt pappersarbete avsevärt. Exportera enkelt SIE-filer till extern part och få tillgång till rapporter som ger dig ökad kontroll över verkstadens finansiella status.

Förenklade processer

Automatiserade processer gör vardagen enklare. Till exempel registreras assistansförsäkringar automatiskt - ingen extern manuell registrering behövs.

Kundmottagning på distans

Vid behov kan vi även erbjuda kundmottagning på distans via PBS. En centralbokningstjänst som svarar på samtal, bokar arbeten direkt i din verkstadsplanering och beställer de reservdelar som krävs.

Bara att logga in

Uppdateringar, backup och support sköts centralt, så installationen är redan klar. Det enda du behöver är en dator med internetåtkomst - logga in och kör igång direkt. Självklart ingår utbildning och support.



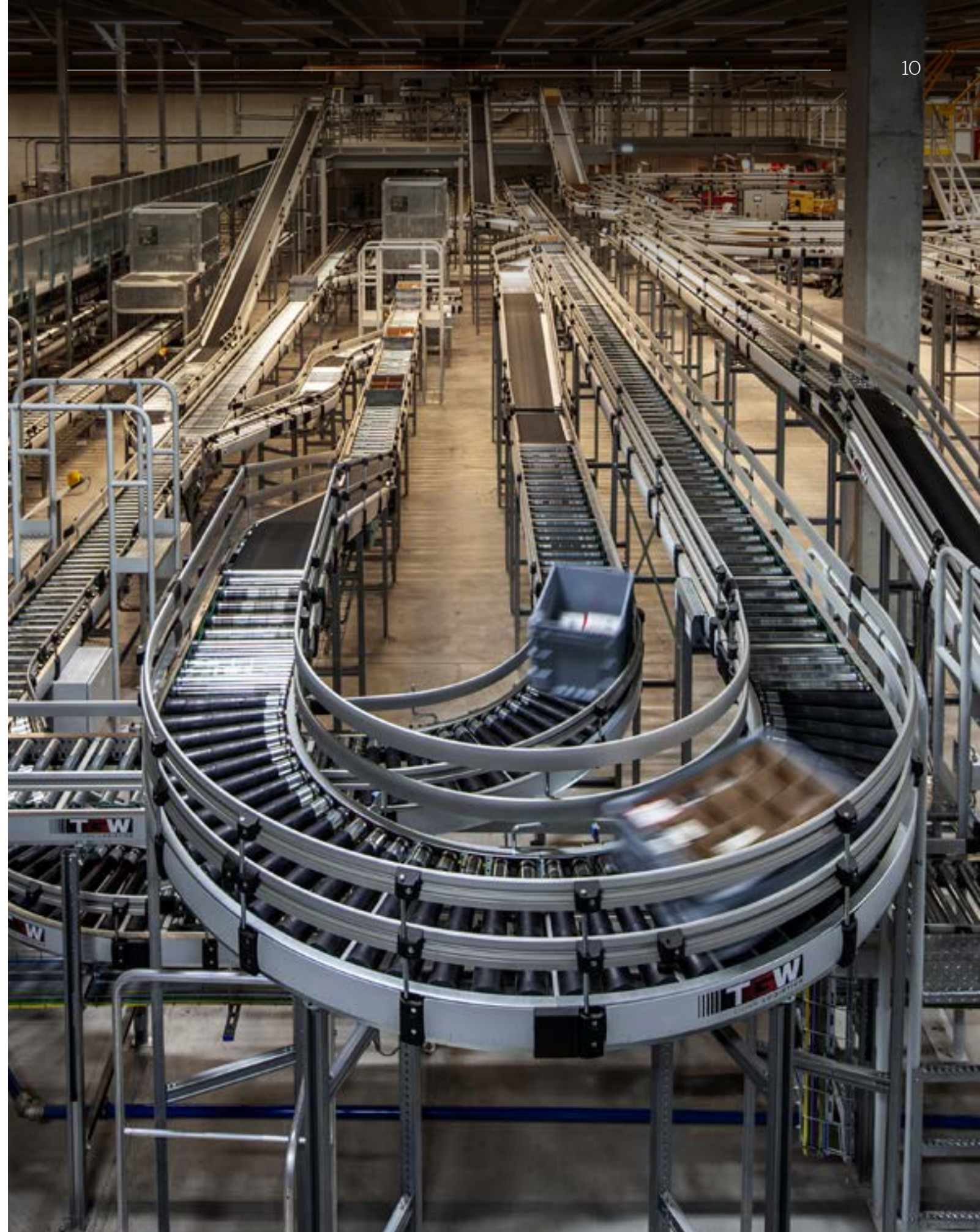
Modern och smidig logistik

Mekonomen har en oslagbar logistik och en stark närvaro över hela landet. Med våra butiker och egna leveransbilar ser vi till att din verkstad får bästa möjliga tillgång till produkter – snabbt och enkelt.

Vår lokala närvaro och våra säkra, snabba leveranser gör att du kan lita på att vi alltid levererar rätt produkter i rätt tid.

Vårt centrallager i Strängnäs sträcker sig över 32 000 m² och rymmer mer än 90 000 artiklar, med ytterligare 500 000 artiklar tillgängliga via vårt beställningssortiment.

Anläggningen är till stor del automatiserad och utrustad med världsklassig teknologi som gör att vi kan hantera en hög kapacitet och säkerställa att vi alltid har det du behöver – när du behöver det.



Mekonomen Fleet

Som en del av Mekonomen får du tillgång till branschens största fleetaffär. Våra verkstäder är förstahandsvalet för stora nationella företag, myndigheter, kommuner och leasingbolag – tack vare vår höga kompetens, effektiva logistik och rikstäckande närvaro. Vi gör det enkelt för dem att hantera och underhålla sina

fordonsparker, vilket ger dig fler återkommande kunder.

Med centrala fleetavtal för ett stort antal företag med omfattande fordonsparker skapar vi affärsmöjligheter som leder till ökad lönsamhet för din verkstad.



Vi står bakom Godkänd Bilverkstad - GBV

För oss på Mekonomen är det självklart att stå bakom branschstandarden Godkänd Bilverkstad - GBV. Med stöd av GBV får du hjälp att säkerställa att du bedriver din verksamhet enligt de lagar, regler och förordningar som gäller. GBV har tagits fram i samarbete mellan Svenska Fordonsbranschen och Motorbranschens Riksförbund för att garantera hög kvalitet och fackmässigt utförda arbeten. En garanti för bilföraren och en

kvalitetsstämpel som stärker förtroendet för din verkstad. Den bidrar dessutom till att höja statusen inom branschen.

Mekonomen tillhandahåller flera av de komponenter som behövs för att bli en GBV. Din Affärsutvecklare stöttar dig också genom hela processen och tillhandahåller ett enkelt ledningssystem för dig som verkstadsägare.



Ett enhetligt Mekonomen

För att bygga och stärka vårt varumärke måste vi skapa en grund för ett enhetligt Mekonomen. Det vill säga att tydligt kommunicera vad vi står för och differentiera oss gentemot våra konkurrenter.

Tydlig grafisk profil

Vår grafiska profil handlar om hur vi ser ut och upplevs. Tillsammans med vår välkända logotyp, starka färg och tonalitet i språk och bild, hålls varumärket ihop och stärker vår trovärdighet.

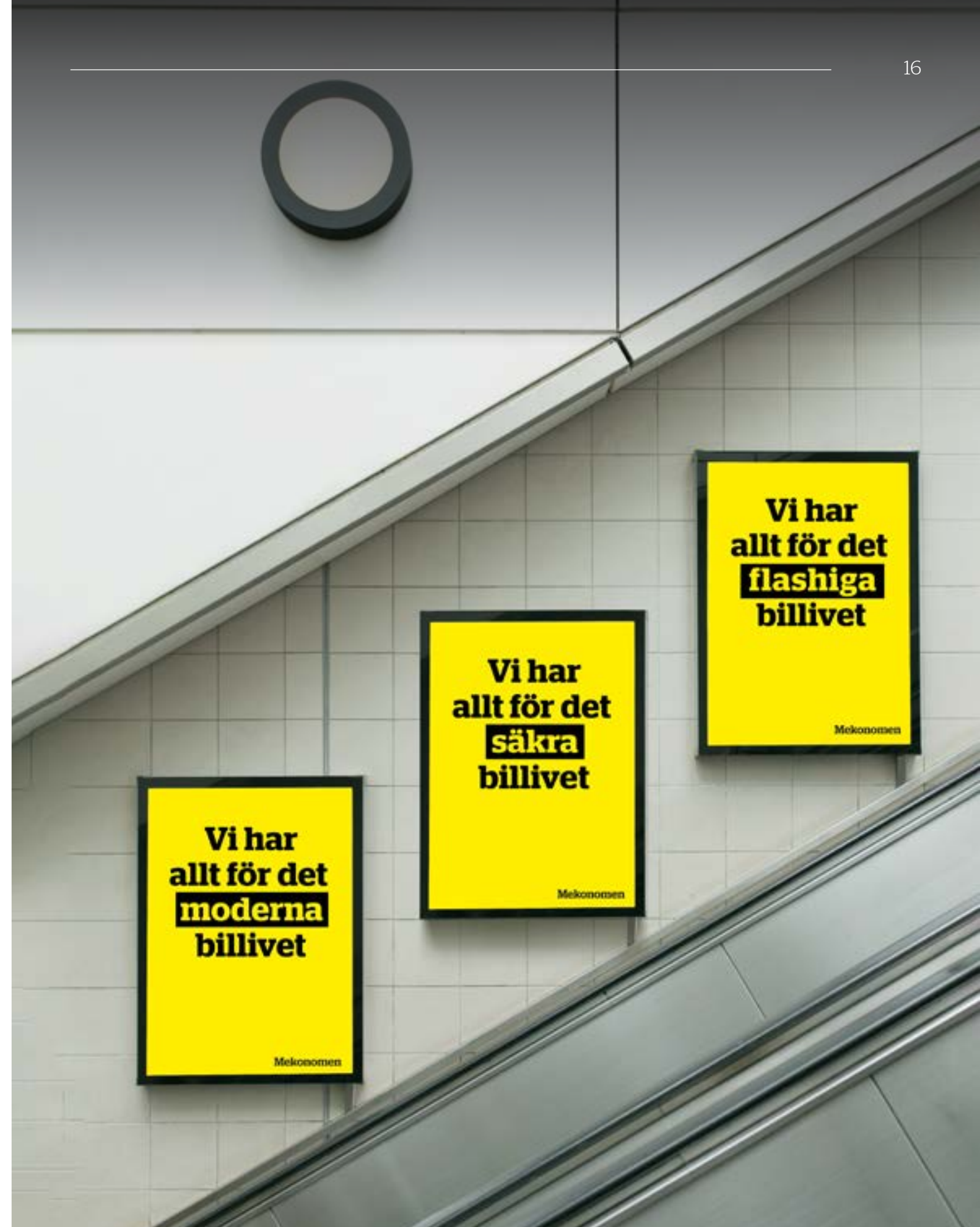
Profilering

För att du ska dra nytta av vårt starka varumärke på bästa sätt, hjälper vi dig med profileringen av din verkstad så att den andas Mekonomen Bilverkstad. Allt för att få ut full effekt av marknadsföringen vi gör.

Marknadsföring

När du ska marknadsföra din verkstad lokalt drar du fördel av all den centrala marknadsföring som Mekonomen gör. Dessutom har du tillgång till ett digitalt marknadsföringsverktyg, där du kan beställa och ladda ner bland annat kampanjmaterial.

Du har även vår marknadsavdelning som hjälper dig med produktion av din kommunikation. I slutändan handlar allt om att hjälpa dig som verkstad att dra in fler bilförare till din verkstad.



Så här går det till när du ansluter dig

Första kontakt

Vi bokar ett introduktionsmöte där vi berättar mer om vårt koncept, vad vi står för och hur vi kan hjälpa dig. Tillsammans går vi igenom dina förväntningar, behov och försäljnings- och inköpsmål, för att kunna presentera skraddarsydda lösningar och förslag.

Nästa steg

Ett lokalt uppstartsmöte bokas in mellan din Butik, Affärsutvecklare och dig, där en handlingsplan tas fram. Nu skriver vi även alla nödvändiga avtal. Affärsutvecklaren beställer profilmaterial och ser till att verkstaden profileras om både ut- och invändigt, samt att verkstaden läggs till i Mekonomens centrala marknadsföringsverktyg.

Utbildning innan uppstart

Vi installerar katalogen och går igenom Mekonomen Bilverkstads Extranät - där du hittar all information du behöver. Du får utbildning i vårt affärssystem ProMeister Business System. Vi går även igenom viktiga policyer och ser till att du känner dig trygg när du drar igång.

Säkerställning av kvalitet, kunskap och långsiktighet

Vid uppstart hjälper din Affärsutvecklare till med att säkerställa utbildningsbehov för mekaniker och serviceradgivare, startar upp arbetet med certifiering för GBV och coachar i lönsam och effektiv verkstadsdrift.

Löpande samarbete och uppföljning

Tillsammans med din Butik och din Affärsutvecklare träffas ni regelbundet för att diskutera din lönsamhet, konceptefterlevnad och andra områden som du vill utveckla för att uppnå fortsatt ökad lönsamhet.

Nu kör vi!

Välkommen till ett av branschens mest välkända varumärken och starkaste leverantörer. Härligt att ha med dig på vår fortsatta resa!



Börja lev ditt bästa billiv.

Som en del av Mekonomen får du tillgång till ett komplett verkstadskoncept, världsklassig logistik och de senaste digitala verktygen som gör din verksamhet effektiv och lönsam – så att du och din verkstad kan fokusera mer på att serva bilförarna och mindre på affärssystem och regelverk.

Din verkstad profileras så att den känns igen av bilförare över hela landet, och du blir en del av Sveriges starkaste varumärke, där vi tillsammans skapar en bilvärld där allting är mycket enklare.

Nu vet du att vi gör allt för att stödja våra verkstäder och förenkla billivet för bilföraren.

Frågor?

Har du frågor eller vill veta mer om hur du ansluter dig, tveka inte att höra av dig till:

Din närmaste Mekonomenbutik eller
mekonomenbilverkstad@meko.com

